



SCHUHHAUS RENTZ

NEUE KUNDENKARTE im Schuhhaus Rentz erhältlich – bis zu 15% Rabatt im Jahr auf den Schuhverkauf

Aktionstage vom 4. bis 6. Mai – vorbeikommen und registrieren lassen

Neukunden und Stammkunden, die schon seit Jahren den Service und die Beratung des Fachgeschäftes zu schätzen wissen, erhalten vom 4. Mai an einen besonders attraktiven Einkaufsvorteil: Die neue Kundenkarte des Schuhhauses Rentz geht an den Start!

Sie hat das Zeug, schnell Kunden zu begeistern. Denn die hatten in Zeiten der Coronapandemie aus Edemissen, dem Peiner Land, der umliegenden Region, niedersachsenweit sogar aus ganz Deutschland dem Fachgeschäft die Treue gehalten oder es neu entdeckt. Nun will Inhaber Peter Rentz mit seiner Kundenkarte einen Einkauf in seinem Fachgeschäft in Edemissen an der Ortsdurchfahrt Peiner Straße 21 gebührend belohnen.

Gutschein in Höhe von 5%." Die Gutscheine/Rückvergütung erfolgt zum Ende des Jahres. Und wer sich im Aktionszeitraum vom **4. bis 6. Mai** im Geschäft registrieren lässt, bekommt ab 50 € Einkauf sogar noch ein Pfund frisch gestochenen Spargel von Almelings Hof in Schwicheldt obendrauf.

„Mich würde es besonders freuen, wenn Kunden mit unserer jährlichen Rückvergütung aus dem Schuhkauf vielleicht sogar Gutes tun und heimische Kindergärten oder Sportvereine unterstützen“, regt Peter Rentz an.

Mehrwert für Kunden

Zugegeben, eine Kundenkarte hört sich zunächst nicht sonderlich innovativ an. Angesichts der Fülle an vielen kleinen bunten Karten, die man als Kunde in

stehen.“ Er hatte in der Coronazeit ein deutliches Umsatzplus an Onlinekäufen verzeichnet. „Ich habe Partnerverträge mit den großen Online-Versandhändlern. Verkaufen sie meine Schuhe, entstehen jeweils 15 bis 20 Prozent an Gebühren, die ich berappen muss. Zudem zahlen die Versandriesen meist noch ihre Steuern im Ausland.“ Dieses Geschäftsgebaren möchte der Edemisser Geschäftsmann nicht weiter fördern.

„Statt Gebühren an Online-Handelsriesen zu zahlen, gebe ich lieber meinen Kunden einen Einkaufsvorteil und lasse sie beim Kauf sparen. Unsere Kundenkarte ist dafür ein tolles Instrument vom ersten Einkauf an“, betont Peter Rentz. Der Erfolg gibt ihm schon jetzt recht: „Täglich rufen Kunden aus nah und fern bei unserem erfahrenen Team an und sind ganz begeistert von unserer kompetenten Schuhberatung am Ohr“, erzählt Rentz.

Ganz vorn bei Gabor dabei

Das Schuhhaus Rentz ist der Homepage der Markenschuhe aus dem Hause Gabor angeschlossen. „Wer im Peiner Land und Umkreis von 100 Kilometern im Internet den Gabor-Shop anklickt, kriegt aus unseren Vorräten Schuhe von Gabor, so läuft bei dem Markenunternehmen der Onlinehandel“, erklärt Peter Rentz Hintergründe. Pro Bundesland gebe es vier Gabor-Onlinehändler, bundesweit 60 – das Schuhhaus Rentz sei vorne dabei!

Neben Gabor führt das Schuhhaus Rentz bekannte Markenschuhe zum Beispiel von Waldläufer, Lloyd, Josef Seibel, Westland, Think!, FinnComfort, Solidus, Ricosta, Superfit und Fidelio. Die Auswahl an Schuhen für Damen, Herren und

Kindern ist groß. Ob bequeme Schuhe, elegante Linie, Businessbereich oder Übergrößen – für Frauen bis Größe 44 und für Herren bis 49/50 – das Sortiment ist breit aufgestellt.

Peter Rentz, der in Burgdorf ein weiteres Schuhgeschäft mit dem Schwerpunkt Orthopädie sowie den „Think! Store“ am Rosenquartier in der City von Hannover betreibt, ist überzeugt: „Eine intensive Kundenbindung, persönliche Gespräche ob am Telefon oder im Geschäft und hochwertige Ware haben Zukunft. Die Kunden schätzen auch im Digitalzeitalter persönliche Kontakte und kommen gerne wieder, wenn sie einmal gut bedient wurden.“ Das neunköpfige Team im Schuhhaus Rentz heißt Kunden willkommen und freut sich über Verstärkung in Beratung und Verkauf! bik

**Rentz – und alles
geht gut!**



Schuhhaus Rentz

**Peiner Straße 21
31234 Edemissen**

info@rentz-shop.de

**Öffnungszeiten
Mo – Fr 9 bis 18 Uhr
Sa 9 bis 13 Uhr**



„Wer sich bei uns ab 4. Mai registrieren lässt, erhält sofort dauerhaft 10% Rabatt auf den Schuhverkauf“, sagt Peter Rentz und ergänzt: „Ab 300 Euro Jahresumsatz gibt es für die gesammelte Summe zusätzlich einen Gutschein in Höhe von 3%, wer auf 700 Euro Jahresumsatz und mehr kommt, erhält sogar einen

fast jedem Geschäft bekommt, fragt man sich, warum nun diese Kundenkarte bei Rentz? Peter Rentz hat die spontane Antwort parat: „Ich möchte Globalplayern wie Zalando oder Amazon mein Geld nicht in den Rachen werfen, vielmehr sollen es meine Kunden bekommen, die mir viel näher-



Peter Rentz und sein Team freuen sich auf viele neue und langjährige Kunden. Fotos: Birthe Kußroll-Ihle

Neue Schuhe?

Peiner Str. 21
31234 Edemissen
Tel. 0 51 76 / 2 98
info@rentz-shop.de
Schmiedestraße 35
31303 Burgdorf
Tel. 0 51 36 / 14 40

... und unsere neue Kundenkarte

**Aktionstage
vom 4. - 6. Mai
bei Rentz
in Edemissen**

Registrieren lassen
und pro Jahr bis zu

15%

beim Schuhverkauf
sparen!!



Kartenkondition:

* Sofortrabatt von 10 % auf alle Einzelhandelsware
• 3%-Gutschein als Rückvergütung ab 300 € Jahresumsatz
oder
• 5%-Gutschein als Rückvergütung ab 700 € Jahresumsatz

**An unseren Aktionstagen erhalten Sie
1 Pfund Spargel gratis
ab einem Einkaufswert von 50 €!**

Wir informieren Sie gern!

Gibt's bei Rentz!