

# Die Energiewende ist greifbar

*Acuria Solar sorgt für clevere Photovoltaik-Lösungen für Privat- und Gewerbekunden*

**S**teigende Energiekosten, ambitionierte Klimaziele und die Frage: Wie wird mein Gebäude fit für die Zukunft? Die Antwort liegt buchstäblich auf dem Dach. Acuria Solar aus Salzgitter realisiert maßgeschneiderte Photovoltaik-Systeme – wirtschaftlich, nachhaltig und passgenau für Einfamilienhäuser, Gewerbeimmobilien oder Freiflächen.

## „Sonnenenergie soll einfach sein“

„Wir nehmen unseren Kunden die Komplexität“, betont Benjamin Wolf, Vertriebsleiter bei Acuria Solar. „Von der ersten Skizze bis zum fertigen System setzen wir auf Qualität, individuelle Beratung und null Verkaufsdruck.“ Das Unternehmen deckt den gesamten Prozess ab: technische Planung, Förderanträge, Installation und Monitoring – immer mit Blick auf maximale Effizienz.

## Trendthemen:

### Speicher & E-Mobilität

Besonders gefragt sind aktuell Hybridlösungen mit Stromspeichern. „Damit erhöhen Privathaushalte ihren Eigenverbrauch auf bis zu 80% – ein starker Hebel gegen volatile Energiepreise“, erklärt Benjamin Wolf. Auf Wunsch integriert Acuria Solar gleich die passende Wallbox fürs Elektroauto.

### Mehrwert für Gewerbe und WEGs

Großes Potenzial sieht das Team bei Mehrfamilienhäusern und Gewerbebauten: „Oft schlummern hier ungenutzte Dachflächen, die sich gewinnbringend aktivieren lassen – sei es für Mieterstrommodelle oder Direktvermarktung.“ Auch Wohnungseigentümergeinschaften profitieren von der Expertise im Umgang mit behördlichen und technischen Herausforderungen.

## Neues Geschäftsfeld:

### Flächen für die Energiewende

Acuria Solar sucht aktuell Gewerbedächer und Freiflächen zur Pacht. „Für Eigentümer wird jedes ungenutzte Quadratmeter zum klimafreundlichen Renditeobjekt – ganz ohne eigenes Investment“, so Wolf. Interessierte erhalten eine kostenlose Ertragsprognose.

### Energiesouveränität mit Regionalbonus

In Zeiten unsicherer Märkte wird Solarenergie zum strategischen Asset. „Unsere Kunden gewinnen nicht nur grünen Strom, sondern auch Planungssicherheit und Unabhängigkeit“, fasst der Vertriebsleiter zusammen. Mit lokalem Service, Premium-Komponenten und einem Team, das jedes Projekt bis zur letzten Schraube begleitet.



Christian Wolf,  
Vertriebsleiter Acuria Solar  
Foto: privat

**Jetzt  
exklusiven  
Branchenplatz  
sichern.**

## ERZÄHLEN SIE IHRE GESCHICHTE –

## BEVOR DIE KONKURRENZ DIE CHANCE ERGREIFT

MELDEN SIE SICH BEI:

Domenik Reiter • Mediaberater • 05171 406 168 • d.reiter@mmo-niedersachsen.de